

KUNDENSTORY

**Windesa dank GDI
Business Line (BLine)
bereit für neue
Markt-Herausforderungen**

it-service

MEDATA



Herausforderung



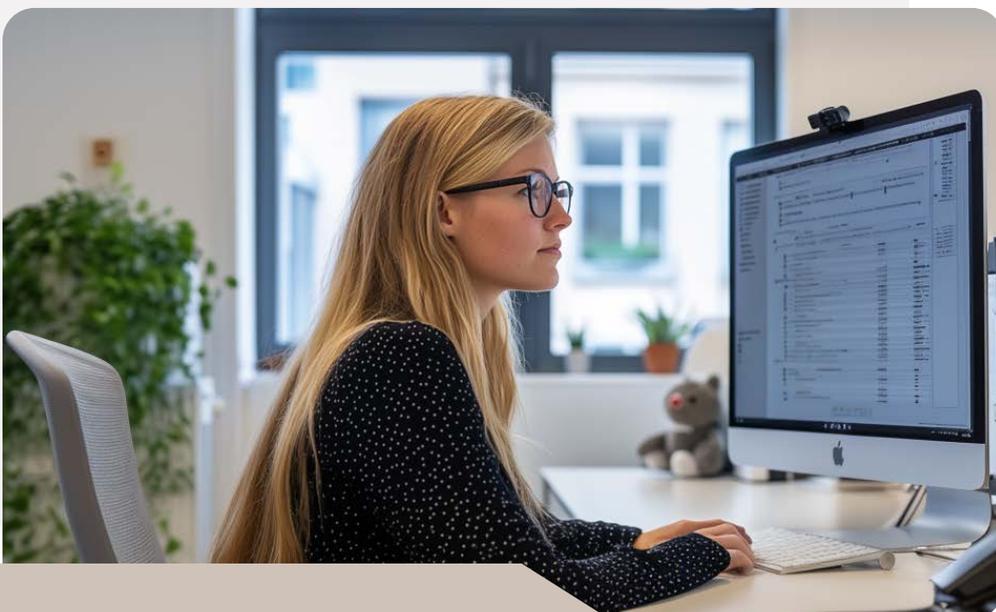
Windesa ist mit Standorten in Deutschland und Ungarn gleichzeitig Hersteller, Zulieferer und Händler von Textilprodukten für den Automobil- und Heimbereich. Das Portfolio für die B2B- und B2C-Kunden ist umfangreich. Entsprechend wurde die Betriebsressourcen-Planung mit zunehmendem Unternehmenswachstum sehr komplex. Windesa Gründer und Geschäftsführer Norbert Borner beschloss daher, ein zeitgemäßes, effizientes ERP einzuführen. Seit den Achtzigerjahren hatte er umfangreiche Erfahrungen mit diversen Systemen gesammelt.

GDI Business Line überzeugt durch Flexibilität

Seine Entscheidung fiel auf die Lösung BLine von GDI, einem Warenwirtschaftssystem, das speziell für KMUs und Mittelstand entwickelt ist.

Mit ausschlaggebend für Borners Entscheidung waren die Anpassungsfähigkeit, die Flexibilität und die regelmäßigen Updates, die die BLine auszeichnen. Mit dem System lassen sich sämtliche Kontakte inklusive Lieferanten, Partnern und Interessenten organisieren und verwalten.

Es umfasst Auftragsbearbeitung, Warenwirtschaft und ein integriertes CRM-System für gezielte Marketingaktionen auf Grundlage von Umsatzpotenzialen. Auch eine mobile App ist verfügbar.



BLine von GDI

Die Umsetzung

Die Erstinstallation erfolgte auf einem Server anschließend wurden die Arbeitsplätze angebunden. Es folgte ein Prozess mit den erforderlichen Anpassungen und Schnittstellenentwicklungen für die Shops, die durch Windesa betrieben werden.



Angepasst an Arbeitsabläufe

Das System wurde auf die Arbeitsabläufe eingestellt, sodass die Warenwirtschaft zu einem großen Teil automatisiert werden konnte. Um das System vollumfänglich und effizient nutzen zu können, wurden die Mitarbeiter bei Windesa gründlich geschult.

Umsetzung





Das Ergebnis

Windesa verfügt heute über ein flexibles Warenwirtschaftssystem, das laut Geschäftsführer Borner zum entscheidenden Faktor für die Unternehmensentwicklung geworden ist. Die wechselnden Herausforderungen durch ständig neue Marktentwicklungen vollzieht das System flexibel mit.

70 Prozent Arbeitseinsparung

Die Warenwirtschaftsprozesse bei Windesa sind heute deutlich effizienter. Das Unternehmen spart durch die Automatisierung von Prozessen 70 Prozent Arbeitsaufwand ein. „Die GDI-Lösung ist einfach, selbsterklärend und läuft,“ berichtet Norbert Borner. „Das System stürzt nicht hin und wieder ab, wie andere Programme es tun. Mit dem Service und der Nachbetreuung sind wir hochzufrieden.“

Windesa dank der GDI Business Line bereit für neue Markt-Herausforderungen

Mit dem Warenwirtschaftssystem Business Line von GDI machte Windesa sich jetzt bereit für eine Zukunft, die von ständigen Marktänderungen geprägt ist. Die Entscheidung für die Lösung von GDI fiel aufgrund deren besonderer Flexibilität, Anpassungsfähigkeit und der im Wettbewerbsvergleich extrem niedrigen Ausfallrate. Durch eine weitgehende Automatisierung von Prozessen konnte Windesa stolze 70 Prozent Arbeitsaufwand einsparen.



Fazit



Über Windesa

Was 2003 mit der Entwicklung und Produktion von Windschotts für Cabrios begann, entwickelte sich zu einer echten Erfolgsgeschichte: Im Jahr 2007 wurde aus dem Osnabrücker Startup des Geschäftsführers Norbert Borner die Windesa GmbH mit 24 Mitarbeitenden an den Standorten Deutschland und Ungarn. Heute umfasst das Portfolio längst nicht mehr nur Windschutz, sondern auch Lösungen zum Schutz vor Sonneneinstrahlung, Regen, Schädlingen, Pollen, Feinstaub und Wasser. Windesas Anspruch ist es, Produkte nach Maß und von höchster Qualität herzustellen.



Über IT-Service MEDATA

Als IT-Dienstleister und strategischer IT-Partner sind wir seit über 20 Jahren für Unternehmen in ganz Deutschland am Start. Persönlich, auf Augenhöhe und mit ganz kurzem Draht zu unseren Kunden. Buchen Sie uns für IT-Projekte, als Unterstützung des internen IT-Teams oder gleich als externe IT-Abteilung.



Wir sorgen für:

- moderne, zukunftssichere Unternehmens-IT
- stabile, zuverlässige Performance
- hohe IT- und Datensicherheit
- gestärkte Wettbewerbsfähigkeit
- planbare monatliche IT-Kosten

